

Tobam ouvre un bureau à New York

Erick Jarjat 13/12/2013

La société de gestion française **Tobam** a annoncé le 12 décembre l'ouverture d'un bureau à New York et la nomination de deux représentants qui auront pour mission de développer les activités de **Tobam** en Amérique du Nord. "Nous avons dès le début affiché notre volonté d'expansion outre-Atlantique avec un certain nombre de clients emblématiques comme CalPERS. La part de l'Amérique du Nord dans nos encours se situe actuellement autour de 25%. Nous souhaitons accélérer notre expansion et porter cette part à 50%", a indiqué à Newsmanagers le président de **Tobam**, **Yves Choueifaty** qui souligne l'engagement soutenu de la société en Amérique du Nord.

" **Tobam** Paris est régulé par la SEC depuis 2011 et l'un de nos principaux clients et actionnaires est le fonds de pension CalPERS qui détient une participation de 12%", relève **Yves Choueifaty**. C'est en effet en 2011 que **Tobam** a remporté un mandat de CalPERS et reçu l'agrément de la SEC pour exercer aux Etats-Unis en tant qu'"Investment Advisor", habilité à proposer ses services sur le territoire américain. Toujours en 2011, le bureau américain des brevets et marques déposées (United States Patent and Trademark Office) a délivré à **Tobam** un brevet pour son modèle Anti-benchmark, une marque de reconnaissance internationale, extrêmement rare et respectée pour une société de gestion.

Le bureau new yorkais permettra à **Tobam** de renforcer sa présence auprès des investisseurs nord-américains et sera dirigé par **Stéphane Detobel** et **Francis Verpoucke**, tous deux issus d' **Amundi** et tous deux directeurs associés de la nouvelle entité **Tobam** North America. Ils seront en charge du développement commercial et des relations avec les investisseurs américains.

Cette annonce intervient alors que **Tobam** va terminer l'année sur des résultats très satisfaisants. "Notre objectif est de doubler nos encours tous les deux ans. Nous avons fait beaucoup mieux cette année. Les actifs sous gestion de **Tobam** ont d'ores et déjà doublé en un an pour atteindre 5,4 milliards de dollars à fin novembre 2013", précise **Yves Choueifaty**. La collecte vient pour 25% de l'Amérique du Nord, à 75% de l'Europe du Nord, ce qui correspond à la répartition actuelle des encours. "Nous récoltons également les premiers fruits de notre partenariat avec **Amundi**", ajoute **Yves Choueifaty**, "avec deux mandats au Japon et un mandat à Taiwan".

Tobam espère bien confirmer en 2014 les bonnes dispositions affichées cette année. Outre l'implantation new-yorkaise qui devrait accélérer le développement en Amérique du Nord, **Tobam** va proposer une nouvelle stratégie combinant marchés développés et marchés émergents qui va compléter l'offre et qui pourrait être lancée dans le courant du premier trimestre. **Tobam** compte aussi sur de nouvelles retombées du partenariat avec **Amundi**, avec de nouveaux mandats en Asie et dans d'autres parties du monde encore peu explorées par la société de gestion...